

## HINTERGRUNDINFORMATION

### Fact Sheet zu HausPilot

#### Unternehmen

HausPilot GmbH, gegründet am 19.2.2010, Sitz in Aachen.

HausPilot ([www.hauspilot.de](http://www.hauspilot.de)) ist ein Energiedienstleister und Energieberater auf der Basis einer leistungsfähigen IT- und Internetplattform. Das Unternehmen bietet seinen Kunden ein umfassendes Management seiner Energiebeschaffungskosten an. Ziel ist es, dass seine Kunden von den Vorteilen des liberalisierten Energiemarkts profitieren, ohne selbst dabei umfangreich aktiv werden zu müssen. HausPilot fördert zudem die Transparenz und das Verständnis des unübersichtlichen Energiemarkts mit seinen mehr als 1.000 Anbietern und mehr als 5.000 Tarifen.

#### Geschäftsführung

Reinhard Goethe, Dipl.-Ing. Energiewirtschaft und Kraftwerkstechnik, ist seit 14 Jahren Mitgestalter des liberalisierten Energiemarkts. Goethe bereitete als Vertriebsleiter den Vertrieb der Stadtwerke Aachen auf die Öffnung des Marktes vor. Das international tätige Energiehandelsunternehmen Trianel positionierte er als Geschäftsführer erfolgreich im liberalisierten Energiemarkt. Goethe ist aufgrund seiner langjährigen Erfahrung ein gefragter Branchenkenner und Berater.

#### Tarif-Radar

Der Tarif-Radar ermittelt für die HausPilot-Kunden auf Basis einer Effektivpreis-Berechnung die günstigsten Angebote für Strom oder Gas. Anhand dieser Vergleichsgröße und auf der Basis des Energieverbrauchs des Kunden und seiner individuellen Wünsche identifiziert HausPilot die auf Dauer preiswertesten Strom- und Gasverträge. Das Unternehmen wickelt den Wechsel ab, bis der neue Anbieter die Energie zur Verfügung stellt. Dabei stehen seinen Kunden alle öffentlich zugänglichen Produkte offen.

### **Servicegebühr**

Die einmalige Servicepauschale beträgt 45 Euro, die jedoch in den meisten Fällen vom Anbieter übernommen werden. Die Servicepauschale fließt in die Berechnung des Effektivpreises ein.

### **Effektivpreis**

Der Effektivpreis wird im Tarif-Radar für den Kunden ermittelt. HausPilot vergleicht dabei die tatsächlichen Energiekosten. Zu ihnen gehören neben der Preisangabe im Vertrag genannte einmalige Bonuszahlungen, Gebühren, Vertragslaufzeiten oder Kündigungsfristen sowie Preisgarantien und Voraus- bzw. Kautionszahlungen. Der Effektivpreis kann über 50 Prozent über dem offiziellen Preis liegen.

### **Tarif-Lotse**

Für einen Jahresbeitrag in Höhe von 25 Euro pro Vertrag übernimmt HausPilot das bequeme Management der Energieverträge. Dabei werden sowohl die Marktentwicklung als auch die Kündigungsfristen des Kundenvertrags laufend im Auge behalten (Tarifcheck). Gleiches gilt für Preiserhöhungen, die Anlass für Sonderkündigungen sein können, wenn ein Wechsel Sparmöglichkeiten eröffnet. Besteht Handlungsbedarf, werden die Kunden automatisch über einen Vorschlag unterrichtet.

### **Energiereport**

Kunden des Tarif-Lotsen erhalten zweimal im Jahr einen Energiereport. Darin können sie verfolgen, ob sie von HausPilot optimal beraten wurden.

### **GünstigEnergie-Service**

Mit diesem kostenpflichtigen Service bietet HausPilot Wohnungseigentümern und Hausverwaltungen Unterstützung zur nachhaltigen Senkung der Kostenumlagen für Allgemeinstrom und Gas. Die Leistungen umfassen die Überprüfung bestehender Verträge, sowie das Aufzeigen günstiger Alternativen und des idealen Zeitpunktes für den Lieferantenwechsel. HausPilot erstellt eine detaillierte Dokumentation, die Wohnungseigentümern und Mietern den Nutzen des Wechsels verdeutlicht. Die Kosten für diese Dienstleistung betragen zwischen 45 und 200 Euro.

### **Transparenz-Rating**

Das Transparenz-Rating ermöglicht dem Verbraucher, zusätzliche interne Faktoren des Energielieferanten in die Wechselentscheidung mit einzubeziehen. Zu den Kriterien zählen unter anderem die Veröffentlichung von Geschäftsberichten und Eigentümerverhältnissen oder die Kennzeichnung der Produkte. Ziel ist es, Sicherheit in einem unübersichtlichen Markt zu maximieren, Risiken zu minimieren und dem Verbraucher eine wichtige Orientierungshilfe zu bieten.